

UNA PROPUESTA DE TALKK

# HABLAR EN PÚBLICO

ORATORIA, PRESENTACIONES PÚBLICAS,  
PERSUASIÓN Y HABILIDADES COMUNICATIVAS.

TALKK.ESCUELA DE ORATORIA Y DEBATE  
[WWW.TALKK.ME](http://WWW.TALKK.ME)

[INFO@TALKK.ME](mailto:INFO@TALKK.ME)

881 92 42 86

TALKK

# HABLAR EN PÚBLICO

Nuestra propuesta formativa se dirige a potenciar las habilidades comunicativas de los participantes. Les mostraremos cómo planificar, estructurar y exponer una intervención en público.

Una formación en la que se combinan todos los contenidos propios de la oratoria (comunicación oral, verbal y no verbal, creación de discursos, improvisación, persuasión, liderazgo comunicativo, asertividad...) con el objetivo de que la persona que realice el curso consiga liderar diferentes situaciones comunicativas con éxito.

A través de vídeos explicativos que comprenden el contenido del curso y documentos teóricos que permanecerán como recursos a los que poder acudir cuando sea necesario, proporcionaremos aquellas herramientas que hacen que un orador cautive la atención, se gane el derecho a proseguir en cada intervención y consiga que no lo olviden.

# DESTINATARIOS

PROFESIONALES DE DISTINTOS ÁMBITOS QUE QUIERAN MEJORAR SUS HABILIDADES COMUNICATIVAS

## MODALIDAD

Paquete de formación multimedia: Vídeos descargables, documentación y tutorías online.

## OBJETIVOS GENERALES DEL CURSO

- Adquirir habilidades comunicativas a través de técnicas para hablar en público con claridad, confianza y convicción.
- Comprender la oratoria como una oportunidad para transmitir conocimiento y ser más asertivo.
- Sensibilizar hacia una actitud proactiva en la comunicación (expresar ideas, adquirir capacidad argumentativa, potenciar la escucha activa, trabajar la persuasión...).
- Dotar de recursos y herramientas para la aplicación de la comunicación verbal, oral y no verbal en el ámbito personal y profesional.
- Conocer la importancia del pensamiento sobre la acción comunicativa y ganar poder de persuasión en nuestras comunicaciones en público.
- Aprender a escribir discursos y diseñar presentaciones para uno mismo y para los demás.

# HABLAR EN PÚBLICO

## ÍNDICE DE CONTENIDOS

### **MÓDULO 1: PENSAMIENTO Y AUTOCONOCIMIENTO.**

- 1.1 El poder del pensamiento en las acciones comunicativas: cerebro del comunicador y cerebro del oyente. Primeras impresiones.
- 1.2 Pensar en la comunicación antes de preparar una intervención en público: las 7 preguntas poderosas. Concentración y relajación.
- 1.3 Adaptación del lenguaje a la audiencia: situar al público en el centro del discurso y comprender las necesidades de la audiencia.
- 1.4 La persuasión y sus principales vías. Técnicas de mantenimiento de la atención. Estimulación de la espontaneidad y la creatividad.
- 1.5 La inteligencia emocional nos ayuda a comunicar mejor. El poder que nuestro lenguaje ejerce sobre la mente. Gestión del estrés.
- 1.6 Algunas ideas que recapitulan.

### **MÓDULO 2: LA FORMA INTERNA**

- 2.1 Creación y organización de discursos y presentaciones en público.
- 2.2 Modelo ARE y Regla del 3.
- 2.3 Los inicios y los finales.
- 2.4 El poder de contar historias.
- 2.5 Improvisar en público.

### **MÓDULO 3: LA FORMA EXTERNA**

- 3.1 Impacto de la comunicación: comunicación no verbal, comunicación oral y comunicación verbal. Expresión corporal, comunicación gestual y sincronización de la postura y el movimiento con el mensaje. Técnica vocal (volumen, entonación y pausas).
- 3.2 Tipos de oradores.
- 3.3. Evalúo mi oratoria y la de los demás: El poder del feedback.

### **MÓDULO 4: INFLUIR COMUNICANDO**

- 4.1 Claves para marcar la diferencia, el carisma y la reputación.
- 4.2 Asertividad y comunicación positiva como medida para prevenir crisis y conflictos comunicativos.

# ¿QUÉ INCLUYE LA FORMACIÓN?

## VÍDEOS EXPLICATIVOS DE CADA MÓDULO

Vídeos Módulo 1: "Antes de hablar en público"

- 1º vídeo: El ponente (22 minutos)
- 2º vídeo: Persuasión (14 minutos)
- 3º vídeo: Primeras impresiones (31 minutos)

Vídeos Módulo 2: "Planificar, estructurar y diseñar diferentes formatos de comunicación"

- 4º vídeo: Estructurar nuestra intervención (30 minutos)

Vídeos Módulo 3: "Cada gesto tiene significado"

- 5º vídeo: Puesta en escena (25 minutos)
- 6º vídeo: El poder del feedback (16 minutos)

Vídeo Módulo 4: "Comunica con autenticidad"

## TUTORÍAS INDIVIDUALES

La persona participante podrá optar a una tutoría donde el objetivo principal sea la resolución de dudas y comentar cuestiones que hayan surgido, realizar preguntas o compartir cualquier opinión respecto a lo trabajado en la formación.

Duración de cada tutoría: 1 hora online.

## FEEDBACK A CADA PARTICIPANTE

Las personas que:

- Hayan visualizado la totalidad de los vídeos.
- Hayan leído la documentación complementaria.

Tendrán opción de recibir un feedback individual.

Enviarán a TALKK un vídeo en el que realicen una exposición oral.

## UNA PROPUESTA DE TALKK

"LA HABILIDAD DE  
EXPONER UNA IDEA ES  
TAN IMPORTANTE COMO  
LA IDEA MISMA"

TALKK.ESCUELA DE ORATORIA Y DEBATE  
[WWW.TALKK.ME](http://WWW.TALKK.ME)

[INFO@TALKK.ME](mailto:INFO@TALKK.ME)

881 92 42 86

TALKK